

Staldfirma klar til ny optur

Firmaportræt: Birk-Dahl Staldindretning i Rødekro har været med rutsjturen ned, da krisen kradsede i 2008. Nu ser firmaet tegn på ny fremgang.

Af Søren Tobberup Hansen
sha@landbrugsmedierne.dk
tlf. 33 39 47 48

»Det er ikke, fordi telefonen ringer helt vildt, men det lysner lidt.«

Brødrene Rosendahl, der helt tilbage i 1989 overtog farens livsværk, har været med i byggeribranchens forskellige konjunkturdsving.

Den seneste, der lammede byggeriet i landbruget fra 2008, har de også selv mærket i form af en omsætning, der blev reduceret med to tredjedele. Men nu er brødrene ved at få bedre fat om markedet igen.

»I øjeblikket arbejder vi på tre tilbygninger og en renovering,« siger brødrene med fornavnene Leif og Kim samstemmende.

Der er også forespørgsler i forbindelse med miljøteknologiordningen. Men henvendelserne kommer primært fra sohold og 30 kgs-producenter.

»Det er først og fremmest smågrisestalde, der spørges til. Derefter kommer sostalde, mens ingen tjener penge på slagtesvin.«

Lille og fleksibelt setup

Mens andre i branchen har langet fyresedler ud som følge af krisen, har den lavere aktivitet ikke betydet det store på mandskabssiden for det sønderjyske firma. Det hænger sammen med firmaets setup, der omfatter de to brødre samt en arkitekt og en bogholder

Det er først og fremmest smågrisestalde, der spørges til. Derefter kommer sostalde, mens ingen tjener penge på slagtesvin.

Leif Rosendahl,

medindehaver i Birk-Dahl

Staldindretning

Birk-Dahl Staldindretning

- Leif Rosendahl på 51 og Kim Rosendahl på 49 er ejere af firmaet.
- Deres far opbyggede firmaet, som Leif og Kim overtog i 1989.
- Inden midten af 00'erne solgte firmaet eget inventar.
- Er siden 2009 forhandler af Egebjerg-inventar.



Birk-Dahl er forhandler af inventar fra Egebjerg. Tidligere producerede virksomheden sit eget inventar.

på deltid. I tider med stor byggeaktivitet har brødrene hyret vikarer til at hjælpe til på kontoret. Derimod er der ikke faste håndværkere ansat.

»Vi har optimeret på vores omkostninger, og i dag har vi faste aftaler med lokale håndværkerfirmaer, som hurtigt kan rykke ud, når vi skal bygge,« forklarer Kim Rosendahl.

Med en beliggenhed 40 km fra den dansk/tyske grænse er der også indgået aftaler med montagefirmer, der er fleksible og billige.

Følger byggerier tæt

For brødrene er en af kongstan-

kerne med at drive deres virksomhed, at ethvert byggeriprojekt omfattes af en grundlæggende analysefase, der sikrer, at forhold som logistik og dimension af stalden er optimal.

»Vi er i tæt dialog med kunden, og når vi bygger, står vi også for alle byggemøder. Det er med til at skabe tillid og forpligter samtidig. Vi vil være sikre på, at vi leverer kvalitet,« siger Leif Rosendahl.

For ham er det væsentligste, at samarbejdet munder ud i, at Birk-Dahl er i stand til at løse og opfylde kundens behov.

»Jeg kan rigtig godt lide opgaver, hvor der er en faglig udfordring, som skal løses,« siger han.

To forretningsben

Foruden byggeri af svinestalde har Birk-Dahl også forhandling af inventar fra Egebjerg. Netop inventar har brødrene stor erfaring med, idet de op til midten af sidste årti havde egenproduktion af inventar og 40-50 ansatte.

»Tilbage i 2002 udliciterede vi produktionen til Polen, fordi vo-

res konkurrenter fik deres inventar i udlandet. Men vi stoppede med inventardelen til sidst, og i 2009 blev vi i stedet forhandler af inventar fra Egebjerg. Det var samtidig også et vigtigt skridt for os, fordi vi dermed fik to forretningsben at stå på,« fortæller Kim Rosendahl.

Tidligere var deres byggeriprojekter betinget af, at inventaret også kom fra Birk-Dahl. Det, erkender de, kan have kostet kunder, som foretrak inventar fra andre producenter. Den lektie har de bragt med ind i samarbejdet med Egebjerg. Her er aftalen mellem Birk-Dahl og Egebjerg, at kunden ikke nødvendigvis skal have inventar fra Egebjerg, hvis de bygger en stald gennem Birk-Dahl.

Hurtigt byggeri med præfabrikerede elementer

Firmaet bestræber sig på at værre fleksible og medvirke til en hurtig byggeproces. Det opnås blandt andet via præfabrikerede materialer som fundamenter, gangplader



Brødrene Leif og Kim Rosendahl står bag Birk-Dahl Staldindretning.

Leif på kontoret, som ligger i Rødekro.

der og lejelpladser med istøbte varmeslanger.

»Vi har arbejdet med præfabrikerede materialer de seneste seks år. Det giver en mere ensartet kvalitet af byggeriet, og samtidig har det den fordel, at gulvet kan blive lagt på en dag. Det betyder, at vi er i stand til at sænke byggetiden væsentligt,« forklarer Leif Rosendahl.

Vil gerne erobre nye kunder

Med en placering i den sydlige del af Jylland er de fleste af Birk-Dahls kunder fra egnen, men de kommende år vil brødrene gerne have flere kunder fra andre områder.

»Vi har da bygget på Lolland, Fredericia og ved Svendborg, men vi vil gerne sprede os lidt mere,« siger Leif Rosendahl.

